

# 京 华 人

深圳市京华电子股份有限公司主办 2011年第3期 (总第5期)

粤内登字B第01032号 内部资料 免费交流 2011年5月31日 出版

## “京华”再获“广东省诚信示范企业”称号

【本报讯】2011年5月20日上午，由广东省企业联合会、广东省企业家协会联合主办的“2011年广东省企业诚信活动日”在广州举行。省内1200多名企业代表齐聚一堂共谋企业上的发展战略。在活动日的表彰会上，京华公司荣获了“广东省诚信示范企业（2006-2010连续五年）”荣誉称号。

本次活动日主题是“勇于创新，科学发展，先行先试，再创辉煌，率先转型升级，建设幸福

广东”。广东省副省长佟星、广东省企业联合会领导罗伟光等出席活动，并在会上讲话。

佟星副省长说：“企业家的成长社会的宝贵财富，企业家的成长既需要企业家自身的努力，也需要各级党委、政府和社会各界的关心和支持”。希望全省各企业要不断增强实现共同富裕的政治责任感，抢抓机遇，增创新优势，为全省经济社会全面协调可持续发展再立新功。 (办公室)

# 总结过去 谋划未来 抢占机遇

## ——京华公司五届五次董事会召开

【本报讯】深圳市京华电子股份有限公司五届五次董事会于2011年4月8日上午举行。参加本次董事会会议的董事有：徐国飞、李敬和、张政东、向群雄、沈见龙、刘源章、罗云水、京华公司监事王李铭、京华公司总经理田进、副总经理陆毅萍、总会计师胡佩芬等列席了会议。会议由中电熊猫集团公司总经理、熊猫电子集团公司总经理、京华公司董事长徐国飞主持。

会议先后听取了京华公司总经理田进和总会计师胡佩芬所作的《京华公司2010年度经营工作汇报和2011年经营计划报告》、《京华公司2010年度财务分析报告和2011年盈利预测报告》以及《京华公司2010年度利润分配议案》，同时听取了京华公司副总经理陆毅萍所作的《京华公司总部大院升级改造工作报告》，与会董事对上述报告及京华公司向董事会提交的七个决议事项进行了认真的讨论，会议形成了一致意见。

董事会一致认为，过去的2010年，对于京华公司来说，是不平凡的一年。京华公司迎难而上，开拓进取，举行了系列庆祝活动，进一步扩大了公司知名度和美誉度，

振奋了人心，凝聚了合力。同时过去的一年也是十分艰难的一年，面临原材料涨价、人工升值、珠三角民工荒、人工工资增加等因素，给公司带来了很大压力。

难，京华公司经营班子勇于克服困难，努力降低生产成本，不断研发新产品，扩大内外销售市场，通过参加由中电熊猫集团公司承办的2011年度香港电子展览会，寻求新的合作伙伴。以京华信息公司为例，该公司去年着力开发生产GPS汽车导航产品，年销量突破200万台，获取了较好的经济效益。京华公司在做好主业的同时，积极做好京华大院的物业开发工作。在京华公司物业公司的共同努力下，京华大院的商业氛围日趋浓厚，2010年也取得了丰厚的经济效益。京华公司全体员工在董事会的正确领导下，较好地完成了董事会下达的2010年年度利润指标。为此，董事会对京华公司过去一年工作并取得良好的业绩给予了肯定。成绩已成过去。展望

2011年，京华公司满怀信心，为较好地实现2011年的各项工作任务，京华公司经营班子确定了2011年度销售收入和利润指标，以最优异的成绩向股东回报。

最后，董事会要求京华公司经营班子对今后3至5年内制定一个产业发展规划，力求京华公司做强做大，真正成为电子行业佼佼者。

(陈祥祥)



图  
片  
新  
闻

为制定“十二五”规划，着力做好2011年工作，京华信息公司于4月7日晚，组织全体中层干部在京华工业城会议室举行了一场“我为公司献计策”的研讨会。会上干部们献计献策，为公司的生产经营产品开发提出了很好的建议。图为活动现场。(肖红摄)

## 「京华高格」海外市场旺

【本报讯】2011年是一个充满机遇的一年，对于深圳市京华高格通讯技术有限公司（京华信息科技）来说尤为为重要。

在过去的2010年里，该公司已经着手把DV产品的研发作为今年的工作重点。为吸引了手机发展的教训，在DV产品的研发方向上，抛弃了原来单一整合整机的做法，高薪聘请了DV等影像产品的研发人员，由方案到整合整机一体化开发，这样一，有利于企业的发展，并能在市场竞争中赢得主动。该公司负责人表示：产品生产出来，最终是要能够销售出去，所以在销售方面要想尽各种办法。首先，将对原有产品的销售模式和发展方向略作调整。由于目前国内市场已经很难有所发展，所以国外市场的拓展将是未来手机销售的主要方向，在保证现有客户渠道的同时，我们还会继续加强海外市场销售的力度，扩充我们的外贸团队。为

公司的基本经营提供保障。其次，对手机产品的整合我们将会采取谨慎态度，在有一定的把握的同时，充分利用与原有客户资源来增加贸易经营，减少在开发过程的风险投入。

目前，该公司的DV影像产品已经开始了上市。对于DV、DC类产品我们将分为两种渠道：一是利用原有手机内销及出口渠道来带动DV类产品的发展，在确保一定利润的同时来引导我们的客户从事DV销售，与客户共同成长，另外我们还需要寻找一些从事DV专业的老客户，建立专门的DV产品销售渠道。二是将通过“JWD”的品牌效应，在国内市场进行操作。我们的DV产品将出现在国内的大卖场，比如像苏宁、国美以及一些电子市场。DV产品在国内外市场将是品牌化、正规化，从而获得较大的市场份额和较好的经济效益。(张兴军)

## “JWD”品牌亮相香港电子展

【本报讯】随着全球经济回暖，商界人士又纷纷活跃起来，在世界各地寻求各种所需产品。2011年4月13日，京华信息公司凭借自身的强大开发实力，在2011年香港春季电子展览会上，展出MP4、GPS、MID、录音笔、DV等新产

品，吸引了大批国内外客商的眼球。

展览期间，该公司海外人员共接待国内外客商约500人次，达成产品成交额高达50多万台。客户群大多还是欧洲、北美、南美等地区。

此次展览取得了很好的宣传效果，进一步提高了京华的国际知名度，

## 拓宽思路 创新模式 京华网络公司产品销售火爆

【本报讯】近些年网络流行团购，淘宝网团购联盟是国内最大的团购网站。京华作为在行业内最有影响力的电子产品制造企业当然不会错过这种消费者很喜欢的销售方式了。因此，京华信息公司从2010年12月份成立了京华网络营销公司，网络营销公司就和拍购网合作组织了多次团购活动，公司成立不久即取得了不俗的业绩，日销售额突破4万元大关。

2011年4月22日该公司与淘宝网策划联盟团购合作的第一次团购活动，几天时

间就销售JWM-5639n款车型GPS数量达800多台，销售额超过30万元。

通过团购活动，充分体现了京华这个集体强大与团队精神，各个部门都把网络公司的事情当做自己部门的事情在运作，有了这么优秀的兄弟部门的支持，我相信我们的网络营销公司会取得更优异的成绩。目前，京华网络营销公司已经和淘宝网、拍拍网、京东网、易迅网、拉手网等多家网络销售平台建立了密切的合作关系，期待会有更精彩业绩。(邓冠卫)

# 深情回忆峥嵘岁月 畅想京华美好明天

## ——京华公司寓宁退休干部座谈会侧记

4月14日上午九时，在南京熊猫集团二楼西会议室，近20名刚满七十年、二十几年的老京华人欢聚一堂，抱作一团，相互问候，诉说情怀，场面十分感人。他们是曾在京华公司工作过，如今在南京退休居住的原京华公司原中层干部。

受田进总经理及公司领导班子的委托，公司党委副书记、工会主席罗云水、公司原总经理陈松源、公司原党委书记或浩迪一行5人，专程来到南京看望并慰问曾在京华公司工作过的18名原公司中层干部代表。

### 感怀京华变化快

在南京熊猫电子集团二楼会议室，罗云水同志首先传达了田进总经理及公司领导班子对大家亲切问候，并向大家简要地介绍了京华公司的生产经营情况与公司发展规划，接着播放了公司宣传片《京华乐章30年》、厂歌MV《梦圆中华》以及京华公司成立30周年大型文艺晚会《与特区同行》录像片段。老人们听的聚精会神，看的全神贯注。听完罗书记的介绍，看过三个短片后，老人们纷纷感叹：京华的变化太快，太令人高兴了。他们为自己曾经是这个集体的一员而感到骄傲与自豪。

原总经理陈松源说：“京华公司在去年10月份，迎来了公司成立30周年的大庆。精心回顾了过去30年的发展历程，总结了成功的经验。在总结回顾时，京华的现任经营班子没有忘记曾经为京华公司的发展壮大作出过贡献、流过汗、作出贡献的老干部、老同志。”陈松源说：“受田进同志的委托，我与罗云水、或浩迪专程来看望大家，对大家在京华公司做出卓有成效的工作表示感谢。”

原电容器厂厂长许莉英说：“1994年应陈松源总经理的邀请，到深圳筹建京华电容器厂。那时京华才从城郊搬到平湖京华工业区，工业城的各种设施十分简陋。今天看到这几个电视片，精神为此一振。京华的发展变化太快了。我们



曾经为京华公司的发展作出了一些个人的牺牲，现在看来这一切付出都是值得的。”

### 见了亲人情切切

原办公室主任王鸣说：“昨天下午接到通知让我参加今天的座谈会，我激动的一个晚上都没有睡觉。离开京华已经16年了，可京华还没有忘记我们这些老人，为此，感到十分欣慰，十分感动。”

原后勤部经理刘立宜激动地说：“我们在座的人尽管居住在南京，可分开十几年了，从来没有在一起聚过。做梦也不想到京华公司能派人再次专程来南京把我们这些人再次组织在一起，让我们再次感受到了京华这个集体的温暖。”

原质量部副经理蒋玉兰说：“在京华公司工作了7年，付出了很多。同时也学到了很多。尽管现在退休了可我仍然在参加南京老年大学的学习。我的国面已67岁了。虽然退休了，但对人生的追求不能停息。这是我在京华工作的深刻体

会，也是京华的企业精神！”

原京华公司南京分公司经理林立新说：“看到陈领导陈总、书记这么棒，精神这么好，感到非常开心。看了京华公司的短片，了解到京华最近这十几年的发展十分振奋人心。希望京华越做越大，越做越强。”

原第三生产部经理米金铎，由于中风行动不便，说话也不大利索，但75岁的老米仍然抱在老伴的搀扶下参加了座谈会。并让老伴拿出照相机与我们深圳去的人员一合影留念。

### 回忆峥嵘岁月激情澎湃

原乐注塑厂副经理单地说：“我是1985年从南京熊猫派去深圳京华公司工作的。当时京华还处于十分困难的时期，但大家没有怨言，只是一心一思想把企业做好。特别是在筹办乐华乐厂注塑车间，从来没有存在过，晚上都在现场解决生产中存在的各种棘手问题。在京华工作11年，见证了京华的快速发展时期。对京华倾注了满腔的热情。情感太深、太深了，无法用语言来表达。”

原总经理助理、动力部经理江海说：“1981年，京华公司成立一周年时，我与714厂副厂长去了一次深圳京华公司。那时大家还是住草棚，食品严重短缺。我们从南京带了一些腊肠作为慰问品去了深圳。1987年—1996年，我在京华工作了10个年头。那时，深圳电力十分紧张，京华又正处于发展时期，常常停电，生产不能正常进行。我们去香港买发电机，自己办了一个发电机，这样就保证了生产的正常运转。”

80岁的原总经理助理、计划部经理吴芳红充满激情，思路清晰，说话中气很足。她带着浓重的上海腔说：“我是1985年到深圳京华公司工作，那时在南京还实行计划经济，生产什么产品，生产量多少，

都由电子工业部下达计划。上面让我们生产什么我们就生产什么。到了深圳后，这里实行的是市场经济，政府没有生产计划下达，订单都是自己去找，找了订单要按照客户的要求去组织生产。而且批量很小，常常要调整生产计划。刚开始很不适应。特别是与外商的合作，要求十分苛刻。最后，我们呛了几口海水之后，学会了在市场经济的大海里游泳。并且游得又快又好。”

原经营部经理步银说：“我1983年到深圳京华工作，那时京华还在起步阶段，1986年京华开始走上发展轨道。去自己家的人都把京华公司当作自己的家，喻上加喻没有抱怨。整个公司没有推诿工，只要香港来材料了，值班干部一吹口哨，大家就十分迅速地赶到厂区搬运材料。陈松源总经理也与我们一起搬。那管每月工资奖金加起来才200多元，但大家身上都有一股使不完的劲。”

### 展望京华明天欢欣鼓舞

陈国良1981年初来深圳工作，是京华公司经营部第一任经理。他说：“当时，深圳无线电厂对于派往深圳京华公司工作的同志，都是层层挑选的，要求十分严格。大家都怀着一种神圣的责任去深圳。那时深圳一片荒凉，我们住的是草棚，上班是在一间小茅房里。离开深圳已经20几年了，深圳刚开电视片的介绍，现在的深圳简直不敢相信了。现在的京华电子也越来越有气派了。作为老一代的京华人，我做梦也想不到京华能有这么一天。相信京华这个名字会越来越响亮。”

81岁的老离休干部吴群热爱京华地说：“这是我第二次有幸被京华公司的领导接见了。去年三月份我与十多位老京华人在南京团聚了一次。今天再次看到过去的老领导，看到许多曾经在深圳京华一起战斗过的老同事，心绪格外地激动。看到京华公司的日益发达与壮大，心里比什么都开心。在电视宣传片中看到了过去的青少年代，小姑娘现在都成了公司的领导，成了京华公司的骨干，说明京华后继有人，生机勃勃。真诚地祝福京华公司前程似锦，大展宏图！”

原供应部副经理张永根、富艺注塑部经理庞不英先后发言说：京华公司在田进总经理的领导下，产品不断更新，生产规模不断扩大，最主要的就是从电视片里看到京华人的精神风貌个个充满自信，给我们一种信心与信任。相信京华的明天一定会更加美好。

熊猫电子集团原党委书记张祖德、熊猫电子集团营运管理部部长王季修、熊猫电子集团退休办主任靳世斌参加了座谈会。

又讯：陈松源、或浩迪、罗云水受田进总经理的委托特地拜会了熊猫电子集团公司的老领导：陈祥兴、张洪兴、张祖忠、张有禄、盛长鹏、吴兴权、李双喜、王红金。

陈松源、或浩迪、罗云水一行在南京期间，先后得到了中电熊猫集团总裁、熊猫电子集团公司总经理徐国飞、熊猫电子集团公司党委书记张政平、副总经理和再定、邓伟明的亲切接见。（周伟芳、肖虹）



京华公司举行“展风采、服务大运”签名活动。4月13日，京华工业城热闹非凡。近千名员工在展我风采的白色旗帜上庄严签下自己的名字。他们将以东道主的身分在八月份迎接五大洲的宾朋好友。（杨理玲）

# 京華物業公司強化規範見成效

近年來京華物業公司持續開展ISO9001質量管理體系建設，落實“細節服務”，強化員工培訓提高整體素質，用扎實的专业知識致力於客戶、服務於客戶，積累適應公司發展的人才隊伍，提升了京華物業的管理水平。

管理的主要目的是整合部門的計劃、組織、指揮協調及控制等職能，有效地實現目標。物業公司持之以恆的召開每周的例會就是不斷強化管理的重要體現。

周例會不僅是創造一個部門溝通的平台，也是一個自我發現問題和集思廣益解決困難的窗口，更是一個部門主管定期聚集培訓。隨着每次的期集引導、提問質疑、循循善誘都使大家受益匪淺。

通過例會討論，進一步落實工作，責任到人；明確推委，強化執行力；指明解決思路，協調部門矛盾，提高辦事效力，也強化了責任心。

今年的例會又增加了書面整理会议纪要的新要求，通過提前準備會議內

容优化了会议程序。通过检查上周安排事情的执行情况，针对发现的问题并提出解决方法，充分体现PDCA循环的根本理念。

在努力服务客户的同时，我们也不断加强了物业管理理念的宣传和推广。除了公司领导与客户高层的沟通互动外，今年我们又推出、工程、安全生产等具体事务专业性方面，分别召集大院内外客户的对口职能部门，召开相关的主题工作会议，强调我们会加大在出租项目管理、门前三包、安全联防、装修申报和过程控制等方面的强势介入，改变以前重收租轻管理的模式，强化京华公司作为业主的形象和职能。

虽然京华大院的出租工作已经有十年的时间，但长期的管理模式就是简单粗放的出租物业。京华物业的工作也受制于此，发展缓慢，这也在诸多业主感到困惑也在所。近年来我们也意识到要充分利用现有房屋资源，减少批量性出租面积，创造经

营性的项目，发展多元产业，实现物业资源的利益最大化。京华物业带来了新的生机和活力。这样的“培训”主题几乎每周例会的老生常谈，同样也会在普通的物业管理工人中执着地培养新的管理型人才。

今年的董事会上，物业公司首先提出了要实现物业资源的利益最大化的构思，总公司也对物业公司提出新的要求，要顺应新的形势，针对京华大院的整修改造升级已经进行深入性的审批阶段的情况，物业公司一定要提前做好准备，将目前的出租型物业管理提升到经营性的物业管理。我们会因应目前条件和今年的物业条件，提出详细的计划和实施的时间，不再假手于人，争取京华物业新的利益增长点。

京华物业将继续优化京华大院的管理，全面提升京华物业的业主满意度，用崭新的面貌迎接大运会的胜利召开，再创“福田区文明单位”。(王国庆)

【本报讯】4月11日晚，格外亮堂的京华公司良安田工业城综合楼二楼会议室里座无虚席，50多名员工相繼入座，認真傾听深圳市交响樂團团长張秉忠教授帶來的——非尋常有意義的音樂課。

張教授從音樂的功能，如何去選擇對自己有益音樂，怎樣去欣賞藝術作品等幾個方面向大家娓娓道來，并向大家推薦了36首怡情、養心、益壽的曲名和一些值得借鑒的音樂方面的書籍。

自去年11月來，公司工會主席羅永水主動與深圳總工會接洽，請來市一些名家請到公司，為干部員工授課。從而使廣大干部的員工在緊張的工作之後得以减压，同時提高干部員工的生活情趣。

去年11月，分別請了著名男中音歌唱家許以懷教大家學唱；請來了廣東省攝影家協會副主席、深圳市文藝團主席高金榮來公司普及攝影知識，給公司攝影發燒友提高攝影技巧。

今年4月份起，公司工會又與市总工会联系，并聘定了二个培训计划：一、音乐成就新人生——共筑康康。主讲人：廖志文（深圳交响乐团团长）二、唱起技巧此堂课。主讲人：许国良（著名男中音歌唱家）。三、主持人基础培训共筑和谐。主讲人：陈龙（全国金奖主持人）。四、主

持人排舞培训——共筑和谐。主讲人：孙木子（舞蹈老师）。五、摄影技巧培训——二节课。主讲人：明友（著名摄影家）。六、街舞培训——共筑和谐。主讲人：陈磊（编）。

去年11月宣告，主持人基础培训，摄影培训已结束。共有50多人参加培训。会暨排舞培训进行了3节课。有200多人次参加培训。6月份将继续其它的各項培訓。(楊遠玲)

# 职工文艺素养大讲堂走进京华

## 辛苦并快乐着

□ 林柏莉

万物复苏，春暖花开，我庆幸地承担着视讯产品的销售工作，这份工作我已为之结下不解之缘，且说工作带给我的快乐……

记得2007年11月因京华公司股权结构调整，我被划分到广东信信公司，负责数码产品的销售工作。在同年的3月份，京华信信公司领导决定将JWD产品进驻苏宁和美国宝两个大卖场，作为电子消费类产品，必须要在专业的卖场才能到我们的产品的。说实话，当时的我想也还有一些顾虑，因为我知道，要开辟一个新的市场，要付出多少的心血，况且是在其品牌在这个市场中都有悠久的历史的时候，在他们品牌之下，会怎样样的状况呢？

种种顾虑左右着我的想法，然而，凭借着不服输的性格，我选择了市场的筹备工作。经过一段时间的准备工作及洽谈进场事宜，我们在2007年5月1日进入苏宁第一个店（群贤店），6月20日进入了国美第一家店（港澳路店）。由于刚开始苏宁和国美的销售体制和经营状况不大了解，而为了打开市场，我将产品价格定的比原来争取卖场的客源。没想到这种做法竟引起其它品牌供应商的不满。为此，我坦然的面对竞争对手的猜忌，告知对方我并不了解苏宁国美的实际情况，但通过你们的提醒和“超车”我们会在国美产品中将价格提高上去，保证大家销售和利润，让我们在激烈的市场中公平竞争。

在我承诺并调整了价格以后，接下来就我该如何在商场生存下去的问题了。首先最重要的是要找到有经验的促销员，用她们的销售技巧、语言以及良好的售后服务来打动顾客的心，激起购买欲望。其次是节假日时安排业务员提供休息时段，深入各个卖场，切实了解每一位顾客的要求，及时调整销售策略。通过我们不懈的努力，我们的产品终于在卖场中占有一席之地。

展望2011年的销售，挑战是更严峻的一年，更是富于挑战的一年。客源的波动，消费能力的下降的逐渐公开，加上公司目前产品的优势在哪里？在激烈的市场竞争中能否保住基本的东西——产品和市场。这些都需要我去思考与分析，我将用天津的精力和积极进取的态度，去努力完成，去努力今年的销售目标，以最真的程度去实现自己的人生价值。

## 争先进 重质量 促生产 东莞京邦华电子公司生产呈上升趋势

【本报讯】位于东莞市常平镇的京邦华电子公司2011年迎来了良好的机遇。按照新的生产计划，还要新增许多五条生产线，工作就在紧张繁忙中进行着。今年2月份，该公司引进了300多名新员工进行了培训上岗。至3月初即完成了开线计划，生产线已达18条，生产量也逐步恢复到去年的水平。

然而，在日本3月11日的大地震影响下，京邦华公司的大地计划受到了很大冲击，有些原材料在日本运不过关，对生产线造成了很大的影响，加班时间聚集，还要减少二条

新开的生产线，员工也因加班时间少了而纷纷选择辞职离开。员工流动率达到了20%之高。在人员流动率过高的情况下，公司积极与诚信信公司合作，组织、制定完善的生产规划，对各生产线的加班时间进行科学合理的安排。公司还推出了在线体面内实行生产竞赛评比，评出在同等时间内完成产量最高的生产线给予一定的奖励，以先进线体供大家学习做榜样，有效地提高了员工的积极性及凝聚力，并时时要求相关部门对班长以及管理者进行技能培训，对员工要百般呵护，以理服

人，各车间管理干部休息加班日也都能克服各种困难，坚守自己的工作岗位。在公司全体人员的齐心协力下，保质保量的完成生产任务。月生产京华音响机芯及整机均50万台左右。人员流动率也下降到了现在的12%左右。

随着日本大地震的影响逐渐消除，该公司拟在2011年6月再增开三条新生产线。目前，东莞京邦华电子公司全体员工正与日方一道迎接新任务到来的准备，将全力以赴投身到工作中，力争取得更好的成绩，创造更好效益。(温新涛)

## 小公司 低成本 高效益

### 京音电子公司向管理要效益成效显著

【本报讯】2011年5月上旬，京音电子公司召开董事会，明确了今年的任务目标，即完成年度利润指标50万元。在国内电子元件市场行情竞争越来越激烈的情况下，该公司将积极采取有效措施，降低企业成本，提高经济效益，确保董事会下达的利润指标。

京音电子公司身为京华电子元件销售有限公司，成立

于1995年4月，16年来该公司一直从事经营电子元件者，年年有盈利，累计上交华发总公司利润多达2000多万元。最高峰时，年度实现销售收入4000多万元，实现利润200多万元。2010年，尽管受各种困难的影响，但是，京音电子公司在京华公司领导的关心与支持下，同时在京音电子公司65名员工的共同努力下，取得了较好的

经济效益。

面对新的形势，新的困难，新的挑战。京音电子公司表示要克服困难，做到分工不分家，一个人要顶几个人用，降低企业成本，获取较好的经济效益，努力完成京音电子公司董事会下达的年度利润指标。为京华公司实现更好的经济效益作出积极贡献。

(京音电子公司)

榜上有名

- ★京华信息公司荣获深圳市总工会2010年度财务工作先进单位称号。
- ★京华公司副总经理陈海梁荣获深圳市福田区2010年度“三·八”红旗手称号。
- ★京华信息公司荣获深圳海关2011年度A类企业称号。

# 一次难忘的红色之旅



京华公司领导及退休人员与学校领导合影

【本报讯】京华公司退休人员共28人于4月25日至29日为期五天，在公司党委副书记、工会主席罗云水带领下，前往革命老区井冈山旅游。旅游团一行先后到黄洋界、毛泽东旧居、革命烈士陵园、井冈山史地博物馆，重温了当年红军艰苦的岁月，激起了大家对革命先烈的无限的崇敬。

4月28日下午，还专程前往由京华公司投资捐建的“京华希望小学”参观。

当天下午，春光明媚，阳光灿烂。京华希望小学近2000名师生闻讯京华公司领导及其随同的退休人员来到学校参观时，学校以隆重热烈的仪式列队欢迎。随后，在京华希望小学“京华楼”三楼电教室

举行座谈会。首先，听取了京华希望小学校长易云宝欢迎辞。他高兴地说：京华公司对学校一直给予很大的支持，这次公司又一次率队来到学校参观指导，这是对学校的一个鞭策，请允许我代表全校近2000名师生对你们的到来表示热烈的欢迎！易校长在回顾时说：京华希望小学始办于1995年，十六年来的变化相当大。学习创办初期只有9个教学班，15名老师，300多名学生。如今已拥有29个教学班，76名教职工，近1800多名学生。2010年并评为吉安市优秀小学荣誉称号。归结一句话，那就是与京华公司领导、前辈、广大员工十几年如一日的关爱和支持分不开。因此，我代表学校衷心地感谢你们的支持与大爱。

京华公司前任总经理（京华希望小学创办人）廖松源同志时隔十年再度来到这座学校时，看到学校发生那么大的变化时，倍感有些意外。他在座谈会激动地说：刚才听了易校长详细汇报了京华希望小学的发展整个过程，我真的感到很高兴。当初，我在任京华公司总经理的时候，积极响应深圳市人民政府提出“特区支持特区”的号召。因此，1994年我委托当时担任

京华公司办公室主任的罗云水同志到泰和县选定校址。最后，选定了文田镇。京华公司出资20万元，新建了一幢教学楼名为希望楼。1998年，我退休后，新任总经理田进同志对学校的发展也非常关心。2000年出资10万元建造了第二幢教学楼名为欢乐楼。在京华公司成立25周年的时候，田总再决定捐赠25万元，建造了第三幢教学楼名为前进楼。这样一来，京华希望小学得到了很大发展，学生数量明显增加，目前已拥有师生近2000名。我作为京华希望小学的奠基人，我衷心地祝愿京华希望小学越办越好。真正办成一所“一流师资、一流师资、一流环境、一流管理”的名牌学校。

京华公司党委副书记、工会主席罗云水同志在座谈会上说：京华希望小学之所以能越办越好，其原因是一是有京华公司无私奉献、泰和县人民政府的关心与支持；二是在座的三任校长辛勤付出。我相信，只要我们继续秉承关心办教育，一定会一代一代的宗旨，京华希望小学就一定取得更好的成绩。

座谈会结束后，在易校长的陪同下，大家参观了学生课堂、娱乐设施、教学楼周边环境等。（公管行政办）

## 山东之旅 感慨万端

□ 陈际祥 滕立军

五月中旬，公司全体中层干部分两批赴山东济南、曲阜、蓬莱、泰安、青岛等地考察，所到之处，深深地被当地的大好河山、旖旎风光、风土人情所吸引。

大明湖景区是我们此行的第一站，柳树在微风中飘扬，好像在向我们招手，欢迎我们的到来。在湖心，一片片荷叶浮在清波见底的水面上。恍惚中，我们仿佛来到人间仙境。可惜我们早了点，不然就可以看到“四面荷花三面柳”的美景了。

看到这些神奇的景象，同事们都不自觉地举起手中的相机不停地取景拍照。

第二天，我们来到了鲁国故都曲阜，它以丰富的历史文物和名胜古迹而闻名中外。山东旅游热线就流传着“一山一水一圣人”的说法，圣人即孔子。孔子，名丘，字仲尼，为我国历史上伟大的思想家、政治家和教育家，儒家学说的创始人。曲阜因是孔子的故里便被誉为了“东方圣城”。

漫步在孔庙、孔府、孔林、辋坊四立，古香幽雅，楹联比比皆是，浓郁的文化扑面而来，体现着厚重齐鲁文化。

第三天大家兴致勃勃地来到五岳之首的泰山。当站在玉皇庙时，遥望座座连绵起伏的青山，不竟让我们想起唐代著名诗人杜甫的“会当凌绝顶，一览众山小。”



的千年名句。

第四天我们来到海滨城市青岛。最让人难以忘怀的是青岛的碧海、蓝天。大家暂时忘却了工作压力和城市的喧嚣与嘈杂，在这魅力四射的海滨城市，我们大家尽情的体验与蓝色海水的亲密接触，追逐浪花，放飞心情。在有百年历史的青岛啤酒厂，我们品尝着刚刚从酿造车间流下来的醇香啤酒。站在市中心的小鱼山公园的塔顶上眺望，整个美丽的青岛尽收眼底。

快乐的时间总是那么的短暂，五天的游览即将结束。但是，广袤的齐鲁大地，展示出的悠久历史、灿烂文化、名胜古迹及现代化的海滨之城无不给我们留下了深刻的印象。

- ①京华公司干部赴山东考察团成员在济南趵突泉旅游景点合影留念。
- ②京华公司干部赴山东考察团成员在蓬莱著名景点“八仙过海”雕塑前合影留念。

本报总编辑：罗云水  
本报责任编辑：陈际祥  
投稿邮箱：luchenjixiang@163.com  
service@jmgwah.com

### 工会举行庆“三八”拔河比赛

【本报讯】京华公司工会组织良安田工业城“三八”女子拔河赛活动，共有8个女子代表队参加，她们分别是：京佳物业队、京华信息队、京华5厂队、多媒体公司队、电容器厂队、雷艺公司队、尼欧公司队、调谐电子队。

2011年3月7日晚上经过紧张而又激烈三场淘汰赛，最后决出冠、亚、季军，获得前三名的分别是：调谐电子队、京佳物业队、京华信息队。

【又讯】2011年3月8日晚上，京华公司工会举办了良安田居委会举办的女子“三八”拔河赛，京华公司的姑娘们以强大的实力夺得了冠军，真是可喜可贺！（杨瑾玲）

